



Norsk tørrfisk er hverdagsmat for nigerianere, men er likevel på lista over importprodukter som ikke får tilgang til valuta til offisiell kurs.

18-10-2021 13:19 CEST

- Aldri før har tørrfiskens markedsadgang til Nigeria vært viktigere

Det sier sjømatutsending i Afrika, Trond Kostveit. I november arrangerer han tørrfiskseminar i Nigeria, og håper folk fra tørrfisknæringen blir med.

Selv om eksporten av tørrfisk til Afrika har vært svært god hittil i år, betyr ikke det at alt er problemfritt i tiden som kommer.

- Det er mørke skyer på horisonten når det gjelder markedsadgangen fremover. Det er nemlig cirka 40 prosent forskjell mellom parallell- og offisiell kurs på USD/Naira, og det fører til stor bekymring i hele næringen. I tillegg til svært dyr USD, er det også veldig vanskelig å skaffe hard valuta for å importere sjømat, som tørrfisk, sier Kostveit. Inviterer til Lagos, Nigeria

Siden arbeidet med å bedre markedsadgangen har aldri vært viktigere, håper Kostveit at eksportnæringen ser behovet for å bli med på årets store tørrfiskseminar i Lagos, Nigeria, 22.-24.november.

- Seminaret er for å rette fokus på markedsadgangen og vise betydningen av et godt samarbeid mellom Norge og Nigeria, sier Kostveit, og legger til at Nigeria er det største og viktigste markedet for norsk sjømat i Afrika. Norge har eksportert tørrfisk dit siden 1890-årene. Landet har om lag 200 millioner innbyggere, og det er forventet at befolkningen vil vokse til 440 millioner

Selv om eksporten av tørrfisk til Afrika har vært svært god hittil i år, betyr ikke det at alt er problemfritt i tiden som kommer.

- Det er mørke skyer på horisonten når det gjelder markedsadgangen fremover. Det er nemlig cirka 40 prosent forskjell mellom parallell- og offisiell kurs på USD/Naira, og det fører til stor bekymring i hele næringen. I tillegg til svært dyr USD, er det også veldig vanskelig å skaffe hard valuta for å importere sjømat, som tørrfisk, sier Kostveit.

Inviterer til Lagos, Nigeria

Siden arbeidet med å bedre markedsadgangen har aldri vært viktigere, håper Kostveit at eksportnæringen ser behovet for å bli med på årets store tørrfiskseminar i Lagos, Nigeria, 22.-24.november.

- Seminaret er for å rette fokus på markedsadgangen og vise betydningen av et godt samarbeid mellom Norge og Nigeria, sier Kostveit, og legger til at Nigeria er det største og viktigste markedet for norsk sjømat i Afrika. Norge har eksportert tørrfisk dit siden 1890-årene. Landet har om lag

Program:

Mandag 22/11 : Ankomst til Lagos. Interne møter med tilreisende eksportører.

Tirsdag 23/11 : Internmøte med tilreisende eksportører. Besøk til lokalt fiskemarked. Oppføring av utdrag av tørrfiskoperaen fra Røst, med norske og afrikanske musikere.

Onsdag 24/10 : Faglig sjømatseminar med eksportører og en stor gruppe lokale importører, hoteller og restauranter.

Selv om eksporten av tørrfisk til Afrika har vært svært god hittil i år, betyr ikke det at alt er problemfritt i tiden som kommer.

- Det er mørke skyer på horisonten når det gjelder markedsadgangen fremover. Det er nemlig cirka 40 prosent forskjell mellom parallell- og offisiell kurs på USD/Naira, og det fører til stor bekymring i hele næringen. I tillegg til svært dyr USD, er det også veldig vanskelig å skaffe hard valuta for å importere sjømat, som tørrfisk, sier Kostveit.

Inviterer til Lagos, Nigeria

Siden arbeidet med å bedre markedsadgangen har aldri vært viktigere, håper Kostveit at eksportnæringen ser behovet for å bli med på årets store tørrfiskseminar i Lagos, Nigeria, 22.-24.november.

- Seminaret er for å rette fokus på markedsadgangen og vise betydningen av et godt samarbeid mellom Norge og Nigeria, sier Kostveit, og legger til at Nigeria er det største og viktigste markedet for norsk sjømat i Afrika. Norge har eksportert tørrfisk dit siden 1890-årene. Landet har om lag

Program:

Mandag 22/11 : Ankomst til Lagos. Interne møter med tilreisende eksportører.

Tirsdag 23/11 : Internmøte med tilreisende eksportører. Besøk til lokalt fiskemarked. Oppføring av utdrag av tørrfiskoperaen fra Røst, med norske og afrikanske musikere.

Onsdag 24/10 : Faglig sjømatseminar med eksportører og en stor gruppe lokale importører, hoteller og restauranter.

Program:

Mandag 22/11 : Ankomst til Lagos. Interne møter med tilreisende eksportører.

Tirsdag 23/11 : Internmøte med tilreisende eksportører. Besøk til lokalt fiskemarked. Oppføring av utdrag av tørrfiskoperaen fra Røst, med norske og afrikanske musikere.

Onsdag 24/10 : Faglig sjømatseminar med eksportører og en stor gruppe lokale importører, hoteller og restauranter.

Norges sjømatråd er en markedsorganisasjon som jobber sammen med den norske sjømatnæringen for å øke verdien av norsk sjømat i etablerte og nye markeder verden over.

Selskapets 70 medarbeidere gjør dette via verdiskapningsområdene markedsadgang, markedsinnsikt, markedsføring, PR og beredskap.

Sjømatrådet er et statsaksjeselskap som er eid av Nærings- og fiskeridepartementet og finansieres av sjømatnæringen gjennom en lovpålagt avgift på all eksport av norsk sjømat.

Selskapet har hovedkontor i Tromsø og 13 kontorer i utlandet.

Kontaktpersoner



Chris Guldberg

Pressekontakt

Direktør, kommunikasjon og bærekraft

cg@seafood.no

+47 928 10 707



Dag Sørli

Pressekontakt

Kommunikasjonsrådgiver

ds@seafood.no

+47 970 16 311



Trude Bessesen

Pressekontakt

Senior kommunikasjonsrådgiver

tb@seafood.no

+47 901 83 790